

von Rechtsanwalt **Max-Lion Keller**, LL.M. (IT-Recht)

Interview mit der Plattform ezebee

Die IT-Recht Kanzlei freut sich eine weitere Kooperation mit einer interessanten Verkaufsplattform zu verkünden: ezebee.com hat auf dem Markt in den letzten Jahren stark zugelegt und entwickelt sich sicher aber langsam zu einer echten Alternative zu den großen Plattformen. Schön, dass von dieser Kooperation auch die Mandanten der IT-Recht Kanzlei profitieren können - denn ihnen winken Sonderkonditionen beim Verkauf auf ezebee.com. In folgendem Interview, das RA Keller mit Frau Emmert - zuständig für das Online-Marketing bei ezebee - führt, stellt sich die sympathische Plattform kurz vor.....

RA Keller: "Stellen Sie gerne die Plattform ezebee.com unseren Mandanten vor:"

“

"Wir haben ezebee.com vor zwei Jahren als Marktplatz und Community für kreative Kleinunternehmer gegründet. Bei uns kann jedes Mitglied seine eigene, kostenlose Website eröffnen, seine Produkte und Dienstleistungen weltweit vermarkten und Teil der aktiven ezebee Community werden. Als erstes soziales Netzwerk überhaupt hat ezebee Städte-Communities geschaffen, auf denen man bloggen, Produkte gezielt in einer Stadt kaufen, verkaufen und tauschen, Events posten und netzwerken kann. Die Social-Shopping Community ist eine kostenlose Alternative zu allen bezahlten Shop Systemen und gibt es bereits nach nur 2 Jahren in 147 Ländern und 9 Sprachen."

”

RA Keller: "Wer sind die Gründer und wie kamen Sie auf die Idee zu ezebee.com?"

“

"ezebee.com wurde von den beiden Unternehmern Ossian Vogel und Frank de Vries gegründet. Die Idee entsprang im Sommer 2012, die Wirtschaftskrise war ausschlaggebend. Eigentlich war es eine typische Bierdeckel-Idee! Ossian und Frank, Pilotenfreunde mit Passion für abenteuerliche und geschäftliche Unternehmungen sowie einer gesunden Portion Risikobereitschaft, entwickelten diese Idee in einer Tapas-Bar auf Mallorca."

”

RA Keller: "Was ist der Hintergrund, so zu sagen die Mission hinter ezebee.com?"

“

"Kreative, Freelancer, Kleinunternehmen jeder Art sollten die Möglichkeit haben, ihre Waren oder Dienstleistungen in eigenen Showrooms der Welt zu präsentieren, ohne finanziellen Aufwand und Kenntnis von Webseiten-Programmierung zu haben. Ein "Tool", mit dem JEDER sein eigenes Business starten und weltweit vermarkten kann."

RA Keller: "Für welche Händler ist die Plattform ezebee.com gedacht?"

“

"Unsere Bandbreite ist sehr groß. Wir bieten nicht nur Design- und Handmade-Produkte an, sondern auch Dienstleistungen und beispielsweise Ferienvermietung. - ezebee.com ist allen Themen gegenüber komplett offen und für alle Freelancer und Kleinunternehmen weltweit gedacht. Egal ob selbstgebaute Fahrräder, trendige Upcycling-Produkte, ein Mietfahrrad in Berlin oder einen Klempner bei sich ums Eck. Unser Ziel ist es, dass man auf ezebee.com alles findet! Und wer keinen eigenen Shop eröffnen kann oder will, der kann seine Second Hand Produkte über unsere Kleinanzeigen verkaufen."

”

”

RA Keller: "Wie sieht das Vergütungsmodell von ezebee.com aus?"

“

"Für die Shopbesitzer und User ist die Basisversion von ezebee.com komplett kostenlos. Es gibt jedoch eine kostenpflichtige Premium-Version. Mit unter 5 Euro pro Monat ist aber auch diese sehr günstig. Für Google, Facebook oder Pinterest zahlt man ja schließlich als Nutzer auch nicht. Die ersten beiden Jahre war ezebee.com ein eigenfinanziertes Unternehmen. Inzwischen haben wir Investoren mit an Bord und natürlich darf man die Werbeeinnahmen nicht vergessen."

”

RA Keller: "Wo soll ezebee in 12 bis 18 Monaten stehen?"

“

"Nächsten Monat starten wir mit zwei neuen Sprachen: Tschechisch, um nach Polen einen weiteren osteuropäischen Markt zu erobern und Schwedisch als erste nordische Sprache auf ezebee.com. Wir werden zudem bald ezebee.com 2.0 ausrollen: Die Seite wird komplett neu gecodet, sodass die Plattform schneller läuft, da wir durch den starken Zuwachs eine viel größere Kapazität brauchen. In den nächsten Monaten werden wir unser Fahrradkurier Programm stark ausbauen, um in möglichst jeder größeren Stadt ein nachhaltiges Transportmittel anbieten zu können. Zudem wachsen wir momentan stark in Südafrika und sehen im gesamten afrikanischen Kontinent ein sehr großes Marktpotential."

”

RA Keller: "Und das Wichtigste, haben Sie ein besonderes Angebot für unsere Mandanten? :)"

“

"Natürlich gerne! Wir bieten Ihren Mandaten gerne den Premium Shop für 6 Monate kostenlos an. So erhalten sie zusätzliche Werbefunktionen, einen anzeigefreien Shop, erreichen eine Top-Suchposition und viele weitere Vorteile. Am besten Ihre Mandanten melden sich einfach mit dem Kennwort „IT-Recht“ unter info@ezebee.com an und wir richten den Shop entsprechend ein!"

”

Autor:

RA Max-Lion Keller, LL.M. (IT-Recht)

Rechtsanwalt